

#### Salons Cadres & Co (APEC)

- ✓ 09 juin 2009 : Grenoble (38)
- ✓ 19 juin 2009 : Nantes (44)

#### Salons des Entrepreneurs

- ✓ 17 et 18 juin 2009 : Lyon (69)

#### Petit-déjeuner « Règles d'Or du Consultant » ouvert à tous sur inscription ([www.baya-consulting.com](http://www.baya-consulting.com))

- ✓ 05 juin 2009 : Lyon (69)
- ✓ 19 juin 2009 : Annecy (74)
- ✓ 25 juin 2009 : Grenoble (38)
- ✓ 26 juin 2009 : Nantes (44)

### EDITO

Un PIB en recul de 1.2 % au 1<sup>er</sup> trimestre 2009 selon l'INSEE (*chiffre mai 2009*),  
Un chômage des cadres qui devrait doubler d'ici 2010 d'après le PANEL de l'APEC (*publication février 2009*),  
Autant de nouvelles qu'il faut affronter et surmonter dans un contexte économique dégradé.  
Alors : **STOP !**

**Nous devons croire en nos entreprises et en nos activités**, nous nous devons d'être innovants et pro-actifs.  
Ces derniers mois, l'entrepreneuriat est devenu une valeur qui rassemble de plus en plus de personnes, preuve s'il en est, que ces dernières prennent leur destin en main.

Au regard de cette situation, **BAYA CONSULTING** se doit d'être au côté des personnes qui croient au retour de cette croissance. A ce titre, l'offre de services 2009 s'étoffe avec un accompagnement « graduel » pour l'entrepreneur individuel :

- Le dispositif NACRE en amont du démarrage,
- Le portage salarial pendant la période de « test » avec ses services et son réseau,
- La création de centres d'affaires **BAYA AXESS** dédiés aux métiers du savoir pour les entrepreneurs regroupant en un même lieu un pôle de services, de moyens et d'outils.

Ne soyons pas fatalistes et ensemble développons les métiers de demain !

**Sophie AUTIER & Jérôme FAYAU - contact : [www.baya-consulting.com](http://www.baya-consulting.com)**

### NOUVEAUTÉS

#### BAYA AXESS

Face à la croissance massive de l'entrepreneuriat individuel, **BAYA CONSULTING** souhaite décliner son savoir-faire et ses services et propose des centres d'affaires sous l'entité **BAYA AXESS**.

Dédiés aux consultants, formateurs, indépendants, TPE, salariés portés ..., ces centres d'affaires permettent aux entrepreneurs d'exercer leur activité et de partager, de mutualiser, d'échanger et surtout de sortir de l'isolement ; le tout dans un environnement convivial et professionnel, autour des valeurs qui font la renommée de **BAYA CONSULTING**.

Les travaux des deux premiers centres ont été lancés début mai à Annecy et Nantes. **Ouvertures prévues en septembre 2009 !**

Pour plus de renseignements, vous pouvez contacter :

- Sophie AUTIER - 06 16 81 34 06 (Annecy)
- Romain FAYAU - 06 35 46 02 24 (Nantes)

#### SITE WEB

Le nouveau site internet de **BAYA CONSULTING** est en ligne depuis quelques semaines.

Doté d'une nouvelle interface graphique plus ergonomique, sa navigabilité a été revue de façon à rendre les visites plus intuitives.

Une rubrique dédiée au **régime de l'auto entrepreneur** permet aux candidats d'en comprendre le fonctionnement, le cadre juridique et l'offre d'accompagnement spécifique proposée par **BAYA CONSULTING** dans ce domaine.

Soucieux de mettre en avant nos consultants et de leur offrir une vitrine dynamique, un **moteur de recherche** permettra de trouver les compétences que **BAYA CONSULTING** peut proposer à travers son réseau d'adhérents.

Enfin, ce renouveau s'accompagne d'une **refonte du bureau virtuel**. Cet outil, plus respectueux de l'environnement en limitant les échanges papiers, regroupe l'ensemble des éléments administratifs, commerciaux et financiers des consultants.

### TEMOIGNAGE

**BAYA CONSULTING** donne la parole à **Thierry RENE**, consultant à Nantes :

« Depuis de nombreuses années maintenant, j'accompagne le changement comme consultant en management pour des sociétés de conseil et des entreprises. Mon objectif est de développer mon activité sur le grand ouest et de construire le réseau « 2C Partners ». Ce réseau a une offre de conseil et de coaching en management des hommes, management commercial et management de l'image.

Alors pour accompagner mon développement, j'ai tout de suite cherché à rejoindre une société de portage. Après quelques clics, j'ai été séduit par **BAYA CONSULTING**, son offre, sa réactivité. Depuis un an les projets et les changements prévus par **BAYA CONSULTING** me confortent dans mon choix :

- la création d'un réseau BAYA Consulting
- des rendez-vous à thèmes pour développer nos approches
- la création d'un centre d'affaires...

Tous ces points sont et seront une aide précieuse pour me permettre de me focaliser sur le développement de mon activité. Les 2C de « 2C Partners » correspondent à Créer le Changement : **BAYA CONSULTING** contribue à la création de ce changement pour moi. »

Pour contacter **Thierry RENE** :  
[thierry.rene@baya-consulting.fr](mailto:thierry.rene@baya-consulting.fr)

### BAYA CONSULTING POUR VOUS !

Plus que jamais, **BAYA CONSULTING** est reconnue comme un **partenaire incontournable de l'accompagnement des porteurs de projets**.

Cela se traduit par :

- la labellisation de **BAYA CONSULTING** au **dispositif NACRE** sur le territoire de la Haute-Savoie (phases ante et post création / reprise d'entreprise) en faveur des demandeurs d'emploi ;
- le référencement de plusieurs de nos consultants suite à appels à candidatures pour **l'accompagnement des chefs d'entreprises dans leur stratégie de développement** ;
- un **diagnostic personnalisé** pour chaque candidat à l'entrepreneuriat.
- un **réseau de consultants** qui permet à chaque adhérent d'échanger sur son expérience et ses savoir-faire, de progresser en compétences grâce aux ateliers de travail (organisés en réunions mensuelles) mais également de trouver parmi ses pairs un réseau de prescripteurs.

**BAYA CONSULTING** a fait son choix : servir la réussite des projets professionnels de chacun grâce à un accompagnement de qualité !